

新闻稿

一个月创造了 6 个第一！你听说过吗？

参考：河钢唐钢新闻

日期：2016 年 02 月 25 日

在严峻的市场形势下，新加坡昂国集团与河钢唐钢集团合作投资的合资公司唐龙（唐昂）新型建材有限公司积极探索新的生存之道，秉承“以市场为导向，以品质为依托”的工作理念，在 2016 年 1 月份创造了六个第一。

1、单月出口总量第一

在建材市场的销售淡季，该公司把销售重点转移到海外，积极拓展东南亚、中东地区的袋装出口业务，先后与新加坡、美国签订销售合同，全月共出口矿粉 8.03 万吨，创建厂以来单月出口量最高纪录。



2、单月吨袋出口量第一

该公司在市场经济严重疲软的情况下，探索新的销售模式，优化产品包装方式，由原来的散装方式改为 1.5 吨/袋的精品袋包装，受到大客户的广泛青睐。1 月份实现单月袋装出口量 1.74 万吨，创历史新高。



3、第一次实现全船车船直取

该公司从出口矿粉的生产安排、放料操作到物流车队调度，全程高效组织，仅用 72 小时就完成全部作业，比计划提前 31 个小时，同时装船费用大幅降低，创国内出口矿粉车船直取最大量纪录。



4、第一次实现三条生产线同时生产Ⅲ型粉

该公司对市场结构进行分析调查，研发新品种，改善成品矿渣粉的性能。1 月份，通过对设备的自主创新改造，首次实现三条生产线同时生产Ⅲ型粉，并与大客户达成长期合作协议。



5、第一次生产、销售同时创历史纪录

在国内销售淡季期间，该公司采取扩大出口量和扩大出口包装形式来提高产量。1 月份共生产矿渣粉 12.92 万吨，销售矿粉 14.55 万吨，较去年同期产、销量分别增长



20.4%、49%。

6、第一次从曹妃甸港口运输

该公司充分利用地理优势，拓宽出口渠道，1月份首次从曹妃甸港出口，不但节省装船时间，而且大幅度降低了装船成本。



水渣作为钢铁冶炼过程中产生的附属品，利用现代先进的加工工艺将其进行超微粉碎研磨，使其成为绿色环保的新型混凝土掺合料和部分替代品，不仅通用于工业与民用建筑，更适用于水利、道路、港口等特种工程，市场前景广阔。

唐龙（唐昂）公司高炉水渣磨细矿粉产品广泛应用于迪拜塔、鸟巢、京沪高铁、岭澳核电站、京津高铁、广深沿江高速公路等国内外重点工程项目，具有很强的市场影响力。

--结束--

附注

关于昂国

昂国的两个核心业务，即特种水泥和工程塑料，是集团发展的两大动力引擎。此外，昂国也参与高科技公司的创业基金投资活动以进一步补充并加强昂国的核心业务。详细内容请观览 www.engro-global.com。

若有咨询疑问，请联系以下人员：

罗瑞雄

经理，知识管理部

电话：(65)6890 8813

电子信箱：vincent.loh@engro-global.com